

Formación comercial

Difundir el conocimiento del mercado
y la experiencia de Agente a Agente

En eventos
organizados
por terceros

Asistencia a jornadas comerciales, de networking...

Contenidos: Presentación AGECO España

Duración: 15/20 minutos

Seminarios técnicos

Contenidos: Presentación servicios online y específicos: módulo Bolsa de trabajo, módulo Galería del comercial

Duración: 30/45 minutos por módulo



Píldoras formativas

Programas: Sesiones de formación y talleres prácticos con expertos en el sector

Duración: Mínimo de 2 a 4 horas por jornada a lo largo de un periodo de tiempo

¿Eres formador?
Haznos tu propuesta



Acompañamiento mediante tutorías presenciales y/o online

Dirigido a: Entidades que presten servicios a emprendedores

Planes de estudio: Emprende, relanzamiento

Duración: A medida / bonos de tiempo / por objetivos

¿Eres experto consultor?
¿Nos acompañas?
Contacta con AGECO España

Programas

.for

Objetivos:

- Incrementar la cualificación y desarrollo del sector profesional
- Potenciar la relación directa de la formación comercial con las necesidades del sector
- Favorecer el intercambio de conocimiento

Profesionales:

- Planes gestionados por AGECO España
- Expertos por sectores
- Interlocutores válidos en nuevas tecnologías

ASOCIACIÓN
DE AGENTES
COMERCIALES

AGECO España. Asociación de Agentes comerciales
www.ageco.pro info@ageco.pro @ageco_pro 91 060 11 99

c/. Ciudad Real, 5
28045 Madrid (ES)

